



ULDO Polska jest jednym z czołowych producentów środków wypiekowych obecnym na polskim rynku piekarskim i cukierniczym od ponad 20 lat.

## **Przedstawiciel Handlowy**

**łódzkie, zachodniopomorskie**

### **Opis stanowiska:**

- Prowadzenie rozmów handlowych oraz pozyskiwanie nowych klientów
- Rozwój sprzedaży na wyznaczonym terenie
- Utrzymanie i budowanie profesjonalnych relacji z klientami
- Realizowanie planów sprzedaży
- Bieżące raportowanie

### **Wymagania:**

- Mile widziana znajomość branży piekarniczej i aktualnych trendów
- Wysokie umiejętności handlowe oraz umiejętność planowania i organizacji czasu
- Zaangażowanie i motywacja
- Komunikatywność, łatwość nawiązywania kontaktów
- Doświadczenie w pracy w sektorze B2B

### **Oferujemy:**

- Pracę w dynamicznie rozwijającej się firmie
- Niezbędne narzędzia pracy (m.in. samochód, laptop, telefon)
- Atrakcyjny system wynagrodzeń
- Szkolenia

**Aplikacje (CV ze zdjęciem) prosimy przesyłać na**  
**[rekrutacja@uldo.pl](mailto:rekrutacja@uldo.pl)**

Prosimy o dopisanie następującej klauzuli: "Wyrażam zgodę na przetwarzanie moich danych osobowych zawartych w ofercie pracy dla potrzeb procesu rekrutacji zgodnie z ustawą z dnia 27.08.1997r. Dz. U. z 2002 r., Nr 101, poz. 923 ze zm."